

## VOUS SOUHAITEZ :

- ✓ Repenser votre organisation commerciale pour renforcer votre développement auprès des réseaux de revendeurs
- ✓ Mettre en place une force de vente externalisée pour accélérer votre développement commercial ou conquérir de nouveaux clients
- ✓ Professionnaliser les points de vente dans la vente conseil valorisée et le respect du mix marketing sur vos produits et services
- ✓ Animer au quotidien vos produits et services auprès des réseaux de distribution
- ✓ Coacher vos équipes commerciales en les accompagnant sur le terrain ou par des formations en plénière

## 3 METIERS ET 3 MODES D'INTERVENTION

pour vous accompagner avec  
le dispositif le plus adapté



## CONTACTEZ-NOUS :

**PASCAL DAVI**  
Dirigeant de Coventeam  
55 rue Bucourt  
92210 SAINT-CLOUD

TEL : + 33(0) 1 41 12 04 58  
EMAIL : pascal.davi@coventeam.com



## UNE DEMARCHE EN 3 TEMPS

pour construire un dispositif performant



### DIAGNOSTIC CONSEIL

- Décodage sur site
- Benchmarks
- Analyse des données
- Choix des actions prioritaires
- Intégration de la vision stratégique de la marque
- Conception du dispositif



### PILOTE

- Expérimentation terrain
- Mesure d'impact
- Ajustement du dispositif



### DEPLOIEMENT

- Animation terrain
- Pilotage de la performance
- Revue et évolution du dispositif en relation étroite avec la marque



## EN DIRECT DU TERRAIN ...

Les équipes Coventeam accompagnent les enseignes et leurs réseaux dans leur transformation grâce à :

- Une équipe conseil (We Transform) et des experts de la performance commerciale pour accompagner l'enseigne dans sa réflexion stratégique et la conception de son dispositif
- Des consultants terrain experts du métier et du secteur pour déployer, animer et coacher dans les réseaux



LEURS ACTIONS AU QUOTIDIEN DANS LES RESEAUX SUR DES PROGRAMMES A GRANDE ECHELLE :

#### CONSEIL

- Diagnostic de l'organisation et de la performance commerciale et développement de partenariats

#### COACHING

- Mise en place de forces d'animation commerciale pour accompagner la conquête de parts de marché, la vente externe, la mise en place d'actions de marketing local
- Accompagnement des équipes dans le renforcement de la démarche client, de la vente conseil et des actions de marketing local pour générer du trafic, au bon usage des services digitaux

#### FORMATION

- Formation des managers à la vente conseil, aux fondamentaux du merchandising, à la démarche client...

#### EXTERNALISATION

- Vente externe
- Conquête et fidélisation client
- Animation de grands compte

[DÉCOUVREZ ICI](#)  
[NOS RÉFÉRENCES SECTORIELLES](#)

#### CONTACTEZ-NOUS

##### PASCAL DAVI

Dirigeant de Coventeam  
55 rue Bucourt  
92210 SAINT-CLOUD

TEL : + 33(0) 1 41 12 04 58  
EMAIL : [contact@coventeam.com](mailto:contact@coventeam.com)