



COACHING COMMERCIAL ET MANAGÉRIAL SUR SITE

Animation du Business Après-Vente sur le site :
Accompagnement des collaborateurs en relation avec le
client à la démarche client et l'approche conseil
pour développer la vente additionnelle



Vos besoins

- Développer et animer le CA local
- Accompagner la vente additionnelle
- Renforcer la démarche client
- Piloter la performance commerciale

La valeur ajoutée Coventeam

- Des experts métier reconnus sur leur secteur
- Un coaching sur site, pour progresser dans l'action
- Une action mesurable dans les résultats : 15% de croissance moyenne sur le CA animé
- Des outils de reporting digitalisés, accessibles en 1 clic, en lien avec WeTransform et WeDev



Un exemple de programme : Le Pack Starter

Ce programme, bien connu des réseaux constructeurs, est un dispositif de coaching sur site pour animer le Business Atelier. Déployé dans les réseaux PSA depuis près de 10 ans,

Son contenu :

- Analyse du potentiel local
- Démarche Client, de l'accueil à la prise de congés
- Définition du plan d'action local et de son animation
- Leviers de management et d'animation des équipes
- Mise en main des outils de pilotage

+15%

Progression du CA

Progression du chiffre d'affaire animé constaté sur les sites déployés

6 mois

ROI rapide

6 mois en moyenne de retour sur investissement du programme par site déployé

>1000

Gestion de la volumétrie

Plus de 1000 points de ventes déployés sur 2 ans sur notre programme phare

1 clic

Automatisation

Des solutions sur mesure pour une remontée automatique des données en 1 clic

➤ NOS RÉFÉRENCES

