



The word "Boost" is written in a large, white, bold, sans-serif font. It is centered within a dark grey hexagonal frame that has a metallic, 3D effect. The background behind the frame is a blurred image of a person's hand pointing at a screen, with a faint globe icon visible on the right side.

A large, solid red diagonal banner covers the bottom left portion of the slide. It contains the following text in white, bold, uppercase letters:

**EXTERNALISATION
DE FORCES D'ACTION
COMMERCIALES**

Déploiement de **Forces d'animations** pérennes pour **conquérir des parts de marchés** en vente et après-vente. **110% de réalisation sur objectifs.** Des partenariats gagnant-gagnant.



Vos besoins

- Conquérir des parts de marché, territoires, clients
- Flexibiliser votre force de vente
- Améliorer votre productivité commerciale
- Lancer de nouvelles offres de services
- Animer ou professionnaliser un réseau de Distribution
- Relayer les protocoles nationaux au local

La valeur ajoutée Coventeam

- Des ROI prouvés et un engagement sur les résultats
- Des professionnels de la vente, experts sectoriels et opérationnels, animateurs, formateurs et négociateurs
- Une approche de A à Z, du diagnostic à la mise en œuvre et un engagement sur toute la démarche

Notre offre d'externalisation de Forces d'Action Commerciale



Phase 1 : diagnostic commercial (6 semaines)

- Enjeux de l'action terrain
- Priorités de la FAC
- Planification des chantiers à mener
- Principes de fonctionnement de la FAC au sein de l'organisation en place

100%

Réalisation sur objectifs

Réalisation sur objectifs sur les programmes déployés



Phase 2 : élaboration des méthodes et validation du pilote (8 semaines)

- Pack d'intervention du conseiller commercial développé sur mesure
- Déploiement d'un pilote et suivi
- Validation du kit et des objectifs de volume ou de Chiffre d'Affaire

2 mois

Mobilisation rapide

2 mois en moyenne pour monter la Force d'Action Commerciale



Phase 3 : mise en œuvre du dispositif opérationnel

- Recrutement, formation commerciale des équipes de vente, coaching du manager Co.
- Mise en place des fondamentaux commerciaux
- Elargissement du périmètre
- Animation du business, Reporting et mesure des résultats

>1000

Gestion de la Volumétrie

Plus de 1000 points de ventes déployés sur 2 ans en moyenne

1 clic

Automatisation

Des solutions sur mesure pour une remontée automatique des données

> NOS RÉFÉRENCES

