

**Une équipe de
professionnels
pour développer
la performance
commerciale
des réseaux**

Nous contacter

Adresse : **55 rue Bucourt**

92210 Saint Cloud. France

Tel : **+33(0) 1 41 12 04 58**

E-mail : **karine.davi@coventeam.com**

Site : **www.coventeam.com**



Notre expertise

Une approche globale pour développer la performance commerciale de nos clients



Conseil en transformation des réseaux



Diagnostic de performance commerciale



Analyse de potentiel
Stratégie commerciale



Elaboration du dispositif commercial



Nouveau concept de point de vente

Pour vous accompagner dans la transformation de vos réseaux et sa mise en œuvre opérationnelle, nous mobilisons notre savoir-faire en conseil et notre pratique opérationnelle de la vente et du marketing. Nous analysons votre démarche commerciale et apportons un éclairage sur votre environnement. Notre structure conseil We Transform renforce notre expertise Conseil dans les phases de diagnostic, analyse data et conception de programmes.



Coaching en performance commerciale



Formation commerciale du management



Formation commerciale des équipes de vente



Coaching commercial sur site ou en clientèle



Programme de transformation commerciale

Pour développer votre capital humain, nous élaborons ensemble votre programme de développement de la performance commerciale. Nous favorisons un programme d'accompagnement sur mesure, soutenu par des mises en situation professionnelles et animé par des experts du métier et du secteur.



Externalisation de forces d'animation



Forces d'action commerciale



Forces d'animation des Compte Clés



Consultants en trade marketing



Consultants en marketing local

Pour réaliser vos objectifs et mettre en œuvre votre politique commerciale sur le terrain, nous déployons rapidement une équipe de professionnels dédiée à votre projet. Dans la phase de déploiement, nous animons au quotidien votre business pour atteindre ou dépasser les objectifs validés ensemble.

Qui nous sommes

Les équipes Coventeam sont sur le terrain, professionnels de la vente et experts sectoriels

Expertise commerciale

Les équipes Coventeam ont un savoir faire sur la fonction commerciale dans son ensemble : technique de ventes, méthodes, organisation, management et pilotage. Ce savoir faire, au coeur du métier historique de Coventeam, nous permet d'intervenir sur des secteurs d'activité variés : Automotive, distribution, services, communication ...



Experts sectoriels

Historiquement centré sur le secteur automobile et les réseaux de distribution, Coventeam est devenu en 10 ans un acteur de référence en matière d'accompagnement au développement de la performance commerciale de grands groupes. Pour chaque mission, Coventeam recrute des experts sectoriels qu'elle forme ensuite aux pratiques commerciales et relationnelles client.



Profils opérationnels

Les équipes Coventeam sont des profils opérationnels, professionnels de la vente et de la relation client, experts dans le secteur d'activité. Ce choix structurant nous permet de nous engager sur des objectifs de vente, qualitatifs et quantitatifs, et d'atteindre ou dépasser ces objectifs.



Notre méthode

La démarche Coventeam offre une solution de transformation rapide, au plus proche du terrain

DIAGNOSTIC



Définir ensemble la direction à prendre

Nous intégrons la **vision stratégique** du management et analysons sa déclinaison sur le terrain. Un plan d'action est élaboré à partir des enjeux prioritaires pour **atteindre les objectifs**.

PILOTE



Tester et valider les actions engagées

Après avoir élaboré le **dispositif d'intervention sur mesure**, adapté à l'organisation et aux enjeux stratégiques, nous l'expérimentons dans le cadre d'un **pilote** et démontrons la valeur ajoutée des actions réalisées.

DÉPLOIEMENT



Animer, piloter et développer dans la durée

Après validation du pilote, nous **déployons le dispositif** ciblé. Un reporting régulier auprès du client et un pilotage rapproché de la performance permettent d'assurer la **qualité** de l'intervention et le **retour sur investissement** attendus.

Notre valeur ajoutée

Des bénéfices tangibles, rapides et durables

Structuration des organisations

- ✓ Structuration des organisations commerciales
- ✓ Appropriation des processus, outils et supports commerciaux déployés
- ✓ Optimisation des moyens engagés

+ de 3000 sites animés sur l'organisation et l'animation de leur démarche commerciale

130 points de vente qualifiés dans leur démarche Grands Comptes

150 sites accompagnés dans la vente à professionnels

Renforcement des compétences

- ✓ Optimisation des recrutements et de l'intégration des nouvelles équipes
- ✓ Amélioration de l'organisation métier
- ✓ Développement des compétences et de l'efficacité au quotidien
- ✓ Enrichissement des missions

+ de 2000 personnes accompagnées dans leur approche du management et de la relation client

+ de 100 séminaires de formation sur les fondamentaux à la vente et au management commercial

Développement des ventes

- ✓ Optimisation de l'exploitation du potentiel clients et prospects
- ✓ Croissance du Chiffre d'Affaires
- ✓ Développement des ventes
- ✓ Amélioration de la satisfaction Client

+10% de ventes après déploiement par rapport au marché

85% de nos clients « Tout à fait satisfaits » de nos prestations

90% de nos clients prêts à recommander nos services

Nos solutions conseil et Programmes de transformation



Concevoir, tester, déployer et accompagner le changement

Des programmes sur mesure, de A à Z, jusqu'à l'atteinte des résultats

We Transform, la structure Conseil de Coventeam, accompagne les programmes de transformation des réseaux : nous concevons les programmes, du diagnostic conseil au développement des outils d'animation et de pilotage et intervenons sur les solutions conseil en amont.



Développement du business local



Démarche client



Efficacité marchande



Organisation et productivité



Pratiques managériales



Nouveaux business modèles



Une structure de conseil expert

Pour développer un modèle agile, We Transform s'est entourée de partenaires privilégiés et experts en Retail, modélisation Data et solutions Web. Ce fonctionnement permet d'accélérer la compréhension des enjeux, de flexibiliser le dispositif conseil, d'apporter de l'expertise métier et de réduire les coûts.

Références

Coventeam est un partenaire intervenant auprès de grands groupes et de leurs réseaux

 Conseil en transformation des réseaux

 Coaching en performance commerciale

 Externalisation de forces d'animation

Transformation des méthodes commerciales après-vente

PSA PEUGEOT CITROËN 

Coaching sur site à l'animation commerciale APV et au marketing local



Force d'animation commerciale Pièces et Accessoires



Diagnostic des pratiques managériales et dispositif de formation



Formation managériale et commerciale



Développement et animation des clients Grands Comptes locaux



Audit de la performance des réseaux d'animation et dispositif de formation et coaching



Formation à la démarche commerciale et au Merchandising LS



Force Commerciale Consommation hors domicile



Organisation des points de vente et leviers de productivité



Coaching en performance commerciale des organisations



Développement et externalisation d'un réseau de vendeurs



Coventeam

Ensemble, gagnons du terrain

Nous contacter

Adresse : **55 rue Bucourt**

92210 Saint Cloud. France

Tel : **+33(0) 1 41 12 04 58**

E-mail : **karine.davi@coventeam.com**

Site: **www.coventeam.com**

